



Le groupe REITZEL est une société FRANCO-SUISSE spécialisée dans la production et la commercialisation de condiments. Le Groupe compte plus de 350 collaborateurs répartis en Suisse, en France et en Inde. La filière Française réalise un chiffre d'affaires de 45 millions d'Euros et compte 140 salariés.

Référence en matière de pickles en France, Reitzel agit partout où elle est implantée pour développer durablement des filières agricoles et valoriser le fruit de la terre en produits sains et savoureux qu'elle commercialise à marque de distributeur et sous ses marques :

- HUGO : les cornichons français en GMS et pour les professionnels des métiers de bouche
- Jardin d'Orante : pour le réseau GMS
- Hugo Reitzel : pour les professionnels des métiers de bouche
- Bravo Hugo ! : pour les réseaux spécialisés bio

Reitzel est le seul acteur du secteur à travailler en filières, dans la lignée de son fondateur Hugo Reitzel. La PME familiale se donne pour mission de cultiver des cornichons et de les transformer en délicieux pickles, dans le respect des hommes et de la nature, partout où elle est implantée.

Son produit phare ? le cornichon, dont elle soutient la relance de la culture en France depuis 2016.

Depuis sa création, l'entreprise a su perpétuer son savoir-faire avec la même philosophie : celle de tisser des liens privilégiés avec les agriculteurs, au plus près des bassins de culture, et de transformer leurs légumes en produits savoureux, en phase avec les attentes des consommateurs.

Retrouvez plus d'infos sur www.reitzel.fr

Au sein de notre département commercial, nous recherchons un(e) :

Alternant(e) Chef de secteur RHF (H/F)

Contrat d'une durée de deux ans à débiter en septembre 2024 - poste basé à Paris (75009)

Au sein de notre département commercial, rattaché(e) au Responsable Grands Comptes, vous serez en charge d'entretenir et développer le volume des ventes et le chiffre d'affaires valorisé auprès d'une clientèle en Food Service (commerciale, collective et utilisateurs à fort potentiel).

Vos missions :

- Participe à la construction de la politique commerciale de la Business Unit pour atteindre les objectifs
- Être force de proposition sur les moyens à mettre en œuvre pour atteindre les objectifs tant sur un plan qualitatif que quantitatif
- Gère un portefeuille clients utilisateurs et prospecte en vue de le développer (pilotage CA du portefeuille)
- Négocie les contrats commerciaux régionaux auprès de la clientèle de son portefeuille (accord, plan d'affaire annuel & suivi)
- Soumet annuellement ses prévisions de vente et vise l'atteinte des objectifs de volume et de CA valorisé
- Accompagne les forces de ventes des distributeurs
- Être le référent de Reitzel Food Service chez les utilisateurs et les distributeurs
- Remonte toutes les informations utiles aux responsables grands comptes
- Participe aux différents salons professionnels nationaux et régionaux
- Assure le respect de la politique commerciale dans sa globalité
- Assure le lancement d'innovations et références à façon

- Suit et analyse les indicateurs de performance
- Assure un reporting régulier ainsi qu'une veille concurrentielle accrue
- Est l'ambassadeur de Reitzel Food Service, des produits et de l'image du groupe

Profil recherché :

Etudiant(e) en école de commerce BAC+2 à +5 ou équivalent Université, vous avez idéalement une première expérience en vente où vous avez développé des compétences en négociation, gestion de budget savez utiliser les réseaux et outils informatiques (Excel, Power Point...).

Vos connaissances dans le secteur du food service et de la restauration seront appréciées.

Les relations commerciales, la diplomatie, la communication, la capacité d'analyse et de synthèse, la force de proposition, l'adaptabilité, l'autonomie, la rigueur/planification, le sens du résultat et l'esprit d'équipe sont des savoir-être dont vous disposez.

Vous cherchez le dynamisme des structures à taille humaine.

Titulaire du Permis B.

Gratification conventionnelle + véhicule de service + remboursement des frais de vie.

Alors ne tardez plus et rejoignez l'aventure du monde du végétal en adressant votre candidature (CV et lettre de motivation) à : recrutement@reitzel.fr