



Le groupe REITZEL est une société FRANCO-SUISSE spécialisée dans la production et la commercialisation de condiments. Le Groupe compte plus de 350 collaborateurs répartis en Suisse, en France et en Inde. La filière Française réalise un chiffre d'affaires 2024 de 52,8 millions d'Euros et compte 140 salariés.

Référence en matière de **pickles** en France, Reitzel agit partout où elle est implantée pour développer durablement des filières agricoles et valoriser le fruit de la terre en produits sains et savoureux qu'elle commercialise à marque de distributeur et sous ses marques :

- HUGO : les cornichons français en GMS et Food Service
- Jardin d'Orante : pour le réseau GMS
- Hugo Reitzel : pour les professionnels des métiers de bouche
- Bravo Hugo ! : pour les réseaux spécialisés bio

Reitzel est le seul acteur du secteur à travailler en filières, dans la lignée de son fondateur Hugo Reitzel. La PME familiale se donne pour mission de cultiver des cornichons et de les transformer en délicieux pickles, dans le respect des hommes et de la nature, partout où elle est implantée.



Son produit phare ? le **cornichon**, dont elle soutient la relance de la culture en France depuis 2016.

Depuis sa création, l'entreprise a su perpétuer son savoir-faire avec la même philosophie : celle de tisser des liens privilégiés avec les agriculteurs, au plus près des bassins de culture, et de transformer leurs légumes en produits savoureux, en phase avec les attentes des consommateurs. Retrouvez plus d'infos sur [www.reitzel.fr](http://www.reitzel.fr)

Au sein de notre service commercial, nous recherchons un(e) :

## Alternant(e) Compte-clé Food Service (H/F)

**Contrat en alternance d'une durée d'1 ou 2 ans à compter de septembre 2025**  
**Localisations possibles : Montrichard (41400) ou Connerré (72160) ou Paris (75009)**

Rattaché(e) à la Responsable d'activité Food Service & Export, vos missions seront principalement les suivantes :

- Analyse de marché et recommandation de plan d'actions
- Réalisation de présentations commerciales
- Prospection de nouveaux clients et répondre aux appels d'offre
- Gestion du portefeuille clients
- Préparation des RDV, analyse de performances et reporting
- Participation aux salons professionnels
- Gestion de projets
- Participation à la construction de la stratégie Export



### **Profil recherché :**

Vous êtes étudiant(e) en Master (1 ou 2) en école de commerce et vous cherchez une alternance de 1 ou 2 an(s) pour valider votre cursus BAC +4 ou BAC +5.

Vous parlez anglais, vous avez une appétence pour l'univers de la Food, vous maîtrisez le pack Office et êtes titulaire du permis B. Vous êtes dynamique et proactif, doté d'un très bon relationnel, débrouillard(e) et force de proposition. Vous cherchez une entreprise avec de vraies valeurs et souhaitez intégrer une équipe motivée, sympathique et soudée ?

N'attendez plus et tentez l'aventure Pickles en devenant le ou la meilleur(e) vendeur(euse) de cornichons de France !  
Pour postuler, adressez votre candidature à [recrutement@reitzel.fr](mailto:recrutement@reitzel.fr)